



ELEZIONI ENASARCO DAL 6 AL 10 GIUGNO 2025  
Un'altra idea di Enasarco.  
Un'altra idea di Firenze.  
Una visione che mette al centro chi costruisce. **INSIEME**

Segui la presentazione dal tuo smartphone

ANASF

AGENTI CRESCIAMO UNITI

e WiFi

# INSIEME, PER DARE FORMA AL FUTURO

**EDITORIALE LEGALE**  
Clausola penale

**TERRITORIO AL VOTO**  
Rinnovo dei Comitati

**ANASF**  
Hub formazione



**EDITORIALE FISCALE**  
Novità CPB

**FORMAZIONE**  
Incontri con i cf

**GIOVANI**  
Borse di studio

**EVENTI**  
FAJ Forum Day

# Insieme, per dare forma al futuro

Luigi Conte, presidente Anasf, commenta il risultato delle elezioni Enasarco 2025: partecipazione, ascolto e una nuova stagione di rappresentanza condivisa

► di Eleonora Pasetti

Sono stati 37.373 i voti espressi da consulenti finanziari, agenti e imprese alle elezioni Enasarco per il rinnovo dell'Assemblea dei Delegati: un numero record che testimonia un'eccezionale partecipazione da parte degli iscritti, segnando un momento di svolta per l'Ente.

CFnews ha intervistato Luigi Conte, presidente Anasf e capolista del progetto "Agenti Cresciamo Uniti", per un commento esclusivo sul lavoro svolto e sui risultati raggiunti dal voto.

**Domanda. Presidente Conte, gli esiti elettorali parlano chiaro: alta affluenza e un ampio consenso per il progetto "Agenti Cresciamo Uniti". Come interpreta questo esito?**

**Risposta.** L'esito di questa tornata elettorale va ben oltre un semplice successo numerico. Rappresenta, piuttosto, un segnale profondo e inequivocabile della volontà della categoria di non restare più spettatrice, ma di diventare protagonista del proprio futuro previdenziale. I professionisti – consulenti finanziari, agenti, imprese – hanno scelto di unirsi attorno a una visione condivisa, non fondata su un nome, ma su un metodo, su un'etica del fare, del dialogare, del costruire insieme. Questo voto è l'espressione di una partecipazione



viva, consapevole, orientata al cambiamento.

**D. Il voto ha mostrato una significativa mobilitazione dei consulenti finanziari. Qual è il messaggio che arriva da questa componente?**

**R.** Il messaggio è chiarissimo: i consulenti finanziari reclamano, e ottengono, un ruolo centrale nella governance dell'Enasarco. Oggi la categoria si riafferma come interlocutore imprescindibile,

consapevole delle sfide del presente e protagonista della progettazione del futuro. È un segnale che ci investe di responsabilità: trasformare questo consenso in atti concreti, in scelte coraggiose e in riforme ispirate a equità, trasparenza e sostenibilità.

I risultati conseguiti in questa tornata elettorale rappresentano il frutto di un impegno condiviso e della solida sinergia che da tempo ci lega ai nostri storici partner di Confesercenti e Fiarc. Con queste realtà, da anni percorriamo una

strada comune, fondata su una visione lungimirante e animata dal desiderio di promuovere progetti di più ampio respiro, orientati al benessere dei cittadini, al sostegno delle famiglie e allo sviluppo del tessuto imprenditoriale del nostro Paese.

**D. Il progetto "Agenti Cresciamo Uniti" ha avuto**



**una forte impronta territoriale. In che modo questo ha influito sull'esito del voto?**

**R.** Per l'Associazione il radicamento nei territori è imprescindibile ed è stato fondamentale anche in occasione di questa tornata elettorale. Con il "Cresciamo Uniti Tour" ho avuto l'onore di attraversare l'intero Paese, portando il dialogo là dove la professione si esercita quotidianamente, nei Comitati territoriali, che si sono rivelati, ancora una volta, la linfa dell'Associazione. Lazio, Toscana, Piemonte, Campania, Veneto, Emilia-Romagna: ovunque abbiamo trovato ascolto, entusiasmo, voglia di futuro. Questo viaggio, intenso e autentico, ci ha permesso di toccare con mano le esigenze e le aspirazioni degli iscritti. Ogni incontro è stato occasione di confronto vero e costruttivo, nel segno di una rappresentanza partecipata e inclusiva.

**D. Guardando al futuro, quale direzione intraprenderà Enasarco alla luce di questo risultato?**

**R.** Si apre una nuova stagione per Enasarco, guidata dalla presidente De Luise, a cui porgo i miei migliori auguri. Una fase ispirata ai valori della trasparenza, dell'ascolto, della responsabilità

e dell'efficienza. Intendiamo riportare al centro le persone, promuovere una governance partecipata, costruire strumenti e servizi più moderni e più vicini a chi opera ogni giorno sul campo. Il nostro compito sarà quello di onorare il mandato ricevuto, non con parole, ma con azioni. Siamo pronti a farlo, insieme: l'ampia coalizione – composta da Anasf, FIARC, FNAARC, FederAgenti, USARCI, UGL Terziario, FILCAMS-CGIL, FISASCAT-CISL e UILTuCS-UIL – testimonia una visione trasversale, capace di superare divisioni per concentrarsi su obiettivi condivisi, ed è proprio questa una delle forze più significative del nostro progetto.

**D. Presidente Conte, un'ultima riflessione?**

**R.** Sì, mi preme condividere con tutti e tutte un grande senso di gratitudine. Desidero ringraziare ogni singolo iscritto che ha partecipato al voto, ogni Comitato che si è attivato con passione, ogni collega che ha creduto nel nostro progetto. La forza della nostra Associazione risiede nella sua capacità di essere comunità e questa comunità oggi è più coesa, più consapevole, più determinata che mai. Il cambiamento è cominciato e insieme, passo dopo passo, lo renderemo reale.

# Congressi territoriali Anasf: tutto quello che c'è da sapere

Sono convocati dal 20 ottobre 2025 i 19 Congressi territoriali Anasf per il rinnovo dei Consiglieri dell'Associazione

► di Eleonora Pasetti

In autunno tutti i soci aventi diritto di voto saranno chiamati a partecipare alle elezioni per il rinnovo dei Comitati territoriali, organi fondamentali dell'Associazione che danno voce ai consulenti finanziari in modo capillare su tutto il territorio italiano.

I Comitati svolgono un ruolo cruciale: non solo raccolgono le esigenze e le proposte dei professionisti a livello locale, ma si fanno anche promotori di iniziative di formazione, aggiornamento e confronto, contribuendo attivamente alla crescita della categoria.

In questa tornata elettorale la ripartizione geografica approvata dal Consiglio nazionale è la seguente: Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Emilia-Romagna, Friuli-Venezia Giulia, Lazio, Liguria, Lombardia, Marche, Molise, Piemonte e Valle d'Aosta, Puglia, Sardegna, Sicilia, Toscana, Trentino-Alto Adige, Umbria, Veneto.

Tutte le fasi congressuali si svolgeranno **online** e il voto si potrà esercitare in modalità elettronica, attraverso la piattaforma Eligo di ID-Tecnology.



[Consulta il Regolamento elettorale completo qui](#)

Di seguito, le informazioni essenziali per la partecipazione al voto.



## Quando e come si vota?

Le urne virtuali della piattaforma Eligo saranno aperte **dal 27 ottobre (ore 12:00) al 30 ottobre 2025 (ore 18:00)**.

Ogni socio avente diritto potrà esprimere **fino a cinque preferenze**. Saranno eletti i candidati con il maggior numero di voti. In caso di parità, prevarrà l'anzianità associativa e, successivamente, l'età anagrafica.

I soci interessati riceveranno via e-mail le **credenziali per accedere al voto** a partire dal **23 ottobre**.




## Diritto di voto attivo e passivo: chi può votare e candidarsi?

Avranno diritto di voto attivo e passivo i soci in regola con il pagamento della quota associativa **al 22 giugno 2025**.

Saranno considerati in regola:

- gli iscritti che, entro la data indicata, hanno conferito delega di pagamento alla propria società, anche se il versamento è avvenuto successivamente;
- gli iscritti che hanno versato la quota in forma diretta, la quale copre almeno il mese di giugno 2025;
- coloro che hanno effettuato pagamenti tramite bonifici continuativi, purché la copertura per il mese di giugno sia prevista entro la fine dello stesso mese;
- i nuovi iscritti con pagamento diretto accompagnato da prova del versamento effettuato entro il 22 giugno 2025.

 **N.B.:** Per esercitare il diritto di voto, ogni socio avente diritto dovrà aver **registrato un indirizzo di posta elettronica personale** presso l'Associazione **entro il 3 settembre 2025**. L'indirizzo risultante alla data indicata sarà utilizzato per l'invio delle credenziali di voto.

### **Variazione del territorio di voto e di candidatura**

In deroga all'art. 24 dello Statuto, i soci potranno

candidarsi e votare nella regione in cui svolgono la propria attività professionale, se diversa dalla regione di Albo, previa documentazione idonea **comunicata tramite la propria PEC entro il 3 settembre 2025** all'indirizzo: **anasf@sicurezzapostale.it**.



### **Come ci si candida?**

• **Online**, tramite l'apposita piattaforma, **entro il 19 settembre 2025**, indicando anche codice fiscale e contatti telefonici;

• **In presenza**, durante il Congresso territoriale, negli orari previsti, con esibizione di un documento di identità o identificazione a cura del Comitato elettorale territoriale.

Tutti i dettagli sull'apertura della piattaforma, le scadenze e le modalità di presentazione delle candidature verranno comunicati nelle prossime settimane.

Per maggiori informazioni consultare [pagina dedicata](#) del sito Anasf oppure scrivere a [congressiterritoriali@anasf.it](mailto:congressiterritoriali@anasf.it).

### **Il calendario**

Da lunedì 20 ottobre a venerdì 24 ottobre 2025 si svolgeranno i Congressi territoriali, in collegamento telematico e secondo il seguente calendario e orari:

### **Ottobre 2025**

Lunedì 20	Martedì 21	Mercoledì 22	Giovedì 23	Venerdì 24
MATTINA (ORE 10:00 – 12:00) Puglia Sardegna	MATTINA (ORE 10:00 – 12:00) Liguria Molise	MATTINA (ORE 10:00 – 12:00) Campania Lombardia	MATTINA (ORE 10:00 – 12:00) Basilicata Emilia-Romagna	MATTINA (ORE 10:00 – 12:00) Calabria Sicilia
POMERIGGIO (ORE 14:00 – 16:00) Abruzzo Piemonte e Valle d'Aosta	POMERIGGIO (ORE 14:00 – 16:00) Umbria Veneto	POMERIGGIO (ORE 14:00 – 16:00) Friuli-Venezia Giulia Marche	POMERIGGIO (ORE 14:00 – 16:00) Lazio Trentino-Alto Adige	POMERIGGIO (ORE 14:00 – 16:00) Toscana

# La consulenza a parcella al centro del dibattito

Un evento promosso da Fee Advisor Journal che ha visto la presentazione dell'indagine esclusiva del Centro Studi e Ricerche Anasf

► di Eleonora Pasetti

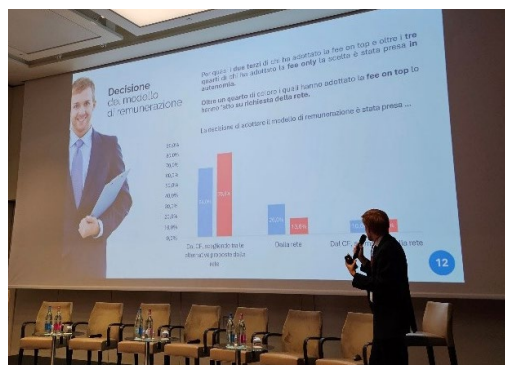
Martedì 24 giugno, l'Excelsior Hotel Gallia di Milano ha ospitato la prima edizione del *FAJ Forum Day*, evento organizzato da *Fee Advisor Journal* e dedicato all'informazione, formazione e networking sulla consulenza finanziaria a parcella: una giornata intensa, scandita da tavole rotonde, speech tematici e confronti tra i principali attori del settore.

Anasf ha partecipato, in apertura dell'evento, con la presentazione in esclusiva della ricerca "I modelli di remunerazione della consulenza finanziaria", realizzata dal Centro Studi e Ricerche Anasf in collaborazione con FAJ. Lo studio, primo nel suo genere, ha fotografato lo stato dell'arte delle modalità di remunerazione adottate dai consulenti finanziari abilitati all'offerta fuori sede, evidenziando come – tra le altre cose – il 92% del campione percepisca almeno in parte la propria remunerazione tramite retrocessione delle

commissioni, mentre il 37% adotta anche modelli fee on top e/o fee only.

A seguire, il presidente Anasf Luigi Conte è intervenuto nella tavola rotonda "L'impatto della consulenza finanziaria a parcella sul ruolo del consulente finanziario", con i principali protagonisti del settore: Cesare Armellini, presidente Nafop, Andrea Carboni, presidente AssoScf, Mauro Maria Marino, presidente OCF, Alessandro Paralupi, direttore generale OCF, Marco Tofanelli, segretario generale di Assoreti e vice presidente OCF, e Giuliano Xausa, presidente Assonova.

Conte ha sottolineato come la responsabilità di ogni consulente finanziario, a prescindere dal modello di remunerazione, sia quella di guidare il cambiamento e affiancare i risparmiatori nel processo di pianificazione finanziaria.



# Anasf l'hub: la formazione si fa strada

Il nuovo format dell'Associazione, che unisce contenuti concreti e momenti di networking, attraversa l'Italia per incontrare i consulenti finanziari e tornerà da settembre con nuovi appuntamenti

► di Francesca Pontiggia

Sette città, centinaia di consulenti finanziari coinvolti, tanti volti, domande, esperienze condivise. Il nuovo format **Anasf l'hub** ha preso il via a maggio con una promessa mantenuta: offrire ai soci occasioni reali di formazione, aggiornamento e confronto.

Il tour, che proseguirà fino a ottobre con altre 12 tappe già in preparazione, ha portato finora contenuti concreti e relatori di alto profilo in varie città italiane, grazie all'impegno di Anasf Servizi & Formazione, al supporto di **J.P. Morgan AM** e **Goldman Sachs AM** e al lavoro dei Comitati territoriali, veri protagonisti degli appuntamenti.

Le tappe hanno offerto approfondimenti su tre temi fondamentali per la professione:

- **Previdenza:** un'analisi delle diverse componenti previdenziali, con particolare attenzione alle specificità del consulente finanziario.
- **Pianificazione successoria:** strategie per affrontare le transizioni generazionali, con un focus sulla continuità aziendale e familiare.
- **Contratto di agenzia:** una guida pratica per comprendere diritti, doveri e clausole critiche, con l'obiettivo di tutelare e valorizzare la professione.

Le sessioni, della durata di quattro ore, hanno permesso ai partecipanti di acquisire competenze pratiche, valide ai fini dell'aggiornamento professionale Consob e Ivass e sono state accreditate per il mantenimento delle certificazioni Efpa per 4 ore.



## I professionisti della formazione

**Luigi Criscione**, dirigente Anasf e componente del direttivo OCF, porta chiarezza nel complesso mondo della previdenza: contributi, riforme, calcoli, prestazioni. Un tema spesso trascurato, ma essenziale per ogni professionista.

**Leo De Rosa**, fondatore e managing partner Russo De Rosa Associati, affronta il tema della pianificazione successoria, delle transizioni generazionali e del ruolo fondamentale che il consulente finanziario può giocare nel prevenire criticità familiari e patrimoniali.

**Luca Frumento**, avvocato e consulente legale Anasf, entra nel vivo delle regole del contratto di agenzia: obblighi, tutele, recesso, premi, indennità. Con un approccio diretto e pieno di esempi pratici, è un punto di riferimento per orientarsi nella giungla contrattuale.



## Un viaggio condiviso

Le immagini delle prime tappe raccontano di sale piene e un forte spirito di comunità. Ogni incontro è stato un'occasione per confrontarsi, apprendere e rafforzare il legame tra i soci.



## Prossime tappe

Il tour proseguirà con altri 12 appuntamenti tra settembre e i primi di ottobre, mantenendo invariati i temi trattati e offrendo nuove opportunità di aggiornamento e networking.

Per informazioni e iscrizioni, visita [www.anasf.it/seminari](http://www.anasf.it/seminari)



*Luca Frumento, avvocato e consulente Anasf, alla tappa di Roma del 28 maggio 2025*



*In aula a Napoli, l'11 giugno 2025*



*In aula con Anasf Bologna, il 12 giugno 2025*



*Un momento dell'incontro formativo di Padova del 12 giugno 2025*

# Anasf investe nel futuro

Due borse di studio per giovani laureati e donne neo-consulenti finanziarie: ecco come partecipare alle edizioni 2025 dei bandi Taddei e Varenna

► di Francesca Pontiggia

Anasf rinnova anche per il 2025 il proprio impegno a favore della formazione e dell'inclusione con due borse di studio ormai diventate un punto di riferimento per chi vuole costruire una carriera solida nella consulenza finanziaria: la borsa di

studio "Ivo Taddei", rivolta a laureati magistrali, e la borsa "Aldo Vittorio Varenna", in collaborazione con J.P. Morgan Asset Management, riservata alle giovani donne che si affacciano alla professione. Tutto ciò che serve sapere per partecipare:



## BORSA DI STUDIO IVO TADDEI

### A chi è rivolta:

Laureati/e magistrali in discipline economico-finanziarie con ISEE familiare non superiore a 25.000 €.

### Requisiti principali:

- Laurea magistrale (classi LM-16, LM-56, LM-77, LM-82, LM-83) conseguita da max 24 mesi
- Tesi su tematiche legate all'intermediazione finanziaria
- Percorso accademico regolare nei tempi previsti
- ISEE 2024 ≤ 25.000 €

### Documentazione richiesta:

- [modulo di partecipazione compilato](#)
- documento su carta intestata rilasciato dall'università (o autocertificazione) che attesta il conseguimento della laurea magistrale
- descrizione/abstract della tesi
- copia completa della tesi
- Attestazione ISEE
- fotocopia di un documento d'identità valido con foto del candidato
- descrizione del nucleo familiare

### Premio:

€ 3.000

### Scadenza:

31 dicembre 2025

### Come candidarsi:

Via mail a [formazione@anasf-servizi.it](mailto:formazione@anasf-servizi.it)



## BORSA DI STUDIO ALDO VITTORIO VARENNA

In collaborazione con J.P. Morgan Asset Management, dedicata a giovani donne consulenti finanziarie.

### Obiettivo:

Favorire l'accesso femminile ai percorsi di alta formazione con un corso alla London Business School.

### Requisiti principali:

- Età < 30 anni
- Superamento prova OCF nel 2025 e iscrizione all'Albo
- Buona conoscenza della lingua inglese

### Documentazione richiesta:

- [modulo di partecipazione compilato](#)
- copia di un valido documento d'identità

### Selezione:

- Graduatoria iniziale in base al punteggio OCF e all'età
- Colloquio finale in inglese per le prime 5 classificate

### Premio:

2 borse (del valore di €8.800 ciascuna) per il corso Strategic Investment Management della London Business School

### Scadenza:

31 dicembre 2025

### Come candidarsi:

Via mail a [formazione@anasf-servizi.it](mailto:formazione@anasf-servizi.it)

Tutti i dettagli, bandi e moduli sono disponibili su [www.anasf.it](http://www.anasf.it), [sezione Concorsi](#).

J.P.Morgan  
ASSET MANAGEMENT



ASSOCIAZIONE NAZIONALE CONSULENTI FINANZIARI



## BORSA DI STUDIO 2025

J.P. MORGAN AM - ANASF  
ALDO VITTORIO VARENNA

XII EDIZIONE

J.P. Morgan Asset Management e Anasf offrono un'opportunità unica alle **giovani consulenti finanziarie**

- ◆ Hai ≤ 30 anni?
- ◆ Hai fatto l'esame Albo nel 2025?
- ◆ Conosci bene l'inglese?



In palio **2 borse di studio** per accedere al corso "Strategic Investment Management" della **London Business School**

Questa è la tua occasione per **potenziare le tue competenze**, fare esperienza in un **ambiente internazionale** e dare una svolta alla tua carriera!

Scopri il bando e scarica il modulo di partecipazione su [www.anasf.it](http://www.anasf.it)

IL CONCORSO SCADE IL 31/12/2025

Per informazioni ✉ [formazione@anasf-servizi.it](mailto:formazione@anasf-servizi.it)

# BORSA DI STUDIO ANASF IVO TADDEI

ANNO 2025  
XIX EDIZIONE

Anasf premia il talento: in palio una borsa di studio da 3.000 euro per laureate/i in discipline economico-finanziarie.

Hai i numeri giusti? Inquadra il QR code per scoprire se hai i requisiti per candidarti.



IL CONCORSO SCADE IL 31 DICEMBRE 2025

**REQUISITI**

Laurea magistrale in ambito economico-finanziario, conseguita presso un'università italiana legalmente riconosciuta, da non più di 24 mesi al momento dell'invio della candidatura, con ISEE non superiore a 25.000 euro.

Anasf, Associazione Nazionale Consulenti Finanziari è l'unica associazione di categoria che rappresenta esclusivamente consulenti finanziari e conta su oltre 12.900 iscritti

Per inviare la propria candidatura scrivere a [formazione@anasf-servizi.it](mailto:formazione@anasf-servizi.it)



# SCOPRI L'HUB FORMAZIONE

La piattaforma dedicata alla crescita professionale e allo sviluppo delle competenze dei consulenti finanziari.

E se hai meno di 41 anni e sei in regola con la quota associativa, Anasf ti rimborsa 156 euro per l'acquisto di corsi sull'Hub!

**SCOPRI DI PIÙ**



# Le nuove regole del concordato preventivo biennale 2025-26

Semplificazioni e opportunità (ma anche preclusioni) per i consulenti finanziari che intendono accedere al CPB

► a cura di Gabriele Sepio, partner Studio e-IUS Tax&Legal e docente di diritto tributario, Università Pontificia Salesiana di Roma

Per i consulenti finanziari che non hanno aderito alla prima "edizione" del concordato preventivo biennale (CPB), avente ad oggetto la determinazione preventiva della base imponibile ai fini IRPEF per il biennio 2024-25, si è ufficialmente aperta la porta per (valutare) l'accesso al CPB relativo ai periodi d'imposta 2025 e 2026.

In vista dell'attivazione della procedura di adesione al CPB 2025-26, il legislatore ha introdotto significative modifiche, in una logica correttiva, alla disciplina di riferimento per mezzo del decreto legislativo 12 giugno 2025, n. 81, pubblicato nella Gazzetta Ufficiale n. 134 del 12 giugno 2025.

Per poter ponderare in modo consapevole in merito all'opportunità o meno di fruire del CPB, appare opportuno conoscere e approfondire le novità introdotte dal citato d.lgs. n. 81/2025, limitando l'esame naturalmente alle disposizioni di interesse per la categoria dei consulenti finanziari.

## **1) Abrogazione del concordato preventivo biennale (CPB) per i soggetti in regime forfettario**

Innanzitutto, dopo la sperimentazione del CPB applicato ai contribuenti in regime forfettario per il solo periodo d'imposta 2024, il d.lgs. n. 81/2025 ha abrogato gli articoli contenuti nel d. lgs. n. 13/2024 e dedicati, per l'appunto, alla disciplina del

concordato preventivo biennale per i contribuenti "forfettari".

Di conseguenza e in sostanza, il CPB diventa, a partire dal periodo d'imposta 2025, un istituto fruibile esclusivamente dai consulenti finanziari soggetti agli ISA.

## **2) Limitazioni all'imposta sostitutiva opzionale sul reddito concordato**

Il CPB, nella conformazione messa a punto per la sua prima "edizione", prevede la possibilità per il contribuente che aderisce all'istituto di fruire di un'imposta sostitutiva sul maggior reddito incrementale. L'aliquota applicabile sulla parte eccedente è graduata a seconda del livello di affidabilità fiscale ottenuto dal contribuente nel periodo precedente a quelli oggetto di concordato, con applicazione dell'aliquota del 10%, 12% e 15% a seconda che il punteggio ISA conseguito sia, rispettivamente, pari o superiore a 8, pari o superiore a 6 ma inferiore a 8 oppure inferiore a 6. Ora, con i correttivi introdotti dal d.lgs. n. 81/2025 si stabilisce che le suddette aliquote dell'imposta sostitutiva potranno essere applicate solo fino a un incremento di reddito non superiore a 85.000 euro. Per la parte eccedente, si applicherà invece l'aliquota ordinaria del 43% per i soggetti IRPEF, salvo nel caso (più teorico che reale) che il contribuente

abbia aderito al CPB 2025-2026 prima dell'entrata in vigore del decreto legislativo in commento, ovvero prima del 12 giugno scorso.

### **3) Introduzione di una soglia massima di incremento della proposta CPB per i soggetti con elevato punteggio ISA**

Una novità di particolare interesse per i consulenti finanziari che presentano un elevato livello di affidabilità fiscale riguarda la previsione secondo cui la proposta di reddito possa eccedere il corrispondente reddito dichiarato nel periodo d'imposta precedente non oltre:

- il 10%, per i contribuenti con punteggio ISA pari a 10;
- il 15%, per i contribuenti con punteggio ISA pari o superiore a 9 ma inferiore a 10;
- il 25%, per i contribuenti con punteggio ISA pari o superiore a 8 ma inferiore a 9.

Se la proposta, considerando queste limitazioni, è inferiore ai valori di riferimento settoriali previsti dalla metodologia di calcolo del CPB, le limitazioni non si applicano.

### **4) Proroga del termine di adesione al CPB**

L'articolo 11, del d.lgs. n. 81/2025 modifica l'articolo 9, comma 3, del d.lgs. n. 13/2024, prorogando il termine per l'adesione alla proposta di CPB dal 31 luglio al 30 settembre (ovvero l'ultimo giorno del nono mese successivo alla chiusura del periodo d'imposta per i soggetti con esercizio non coincidente con l'anno solare).

### **5) Deduzione della maggiore del costo del lavoro per nuove assunzioni**

Come noto, l'effetto principale del CPB è di cristallizzare, ai fini della liquidazione dell'IRES, il reddito oggetto di adesione con l'Amministrazione finanziaria, divenendo di fatto irrilevanti gli ammontari dei ricavi effettivamente generati e dei costi realmente sostenuti dal contribuente nei periodi d'imposta "concordati".

In questo contesto, il d.lgs. n. 81/2025 ha provveduto a integrare l'elenco delle componenti di reddito da rettificare per la determinazione sia del reddito dell'anno precedente, da indicare in sede di proposta di CPB, sia di quello imponibile, prevedendo di tener conto, a tal fine, della maggiorazione del costo del lavoro per le nuove assunzioni previsto e disciplinato dall'art. 4 del d.lgs. n. 216/2023.

Praticamente ciò implica la possibilità per il consulente finanziario, che assuma nuovo personale negli anni d'imposta 2025 e 2026 e che abbia diritto a fruire della misura fiscale della maggiorazione del relativo costo, di poter mantenere tale beneficio economico pur accedendo al CPB, con una conseguente riduzione della base imponibile del proprio reddito d'impresa.

### **6) Modifiche alle cause di decadenza dal CPB**

Infine, il d.lgs. n. 81/2025 prevede che l'omesso versamento delle somme dovute a seguito di controllo automatizzato ai sensi dell'articolo 36-bis del D.P.R. n. 600/73 produce decadenza dal CPB soltanto nel caso in cui il versamento di tali somme non sia eseguito entro il termine di 60 giorni dal ricevimento della comunicazione degli esiti del predetto controllo automatizzato.

## **ANTEPRIMA NEWSLETTER FISCALE**

Negli ultimi anni hanno acquistato sempre più interesse tra parte degli investitori le crypto attività. Diventa pertanto fondamentale per i CF sapersi muovere anche in questo mondo. Con la prossima newsletter ci occuperemo della fiscalità delle crypto-valute alla luce delle novità introdotte dalla Legge di bilancio.

In tema di passaggio generazionale analizzeremo alcune delle criticità connesse alla donazione di partecipazioni con particolare attenzione alla difficoltà connesse alla circolazione delle partecipazioni ricevute per donazione.

# Violazione del principio di parità nel contratto di agenzia

Nullità della clausola per contrasto con l'art. 1750 c.c.: la società preponente non può cumulare penale e indennità a carico dell'agente

► a cura dell'Avv. Luca Frumento 

*Ho esercitato recesso in tronco (senza preavviso) dal rapporto di agenzia con la società preponente di appartenenza, la quale ora mi chiede il pagamento dell'indennità di mancato preavviso.*

*Ciò che mi rende perplesso è che la banca mi sta trattenendo le provvigioni che ho maturato nell'ultimo bimestre, non già in compensazione con il mancato preavviso, ma in applicazione di una clausola penale contenuta nel contratto di agenzia che le consente di trattenere, giustappunto a titolo di penale, qualunque importo dovuto all'agente per il caso di inadempimento di quest'ultimo all'obbligo del preavviso, riservata la risarcibilità del danno ulteriore.*

*Mi pare dubbia la validità di una clausola del genere, in quanto, per il caso di recesso in tronco dell'agente, si consente alla società preponente il doppio vantaggio dell'ottenimento del mancato preavviso e della penale mentre, per il caso del recesso in tronco della banca, l'agente è creditore della sola indennità di mancato preavviso.*

*Un consulente finanziario*

Condivido in toto la valutazione. Nella situazione di specie, il consulente finanziario viene infatti a subire un duplice pregiudizio (pagamento dell'indennità di mancato preavviso e corresponsione della penale mediante trattenuta dei compensi provvigionali) con conseguente disparità di posizione rispetto alla società preponente. Mentre l'ipotetico recesso senza preavviso dell'intermediario viene sanzionato con il solo mancato preavviso, la medesima situazione a iniziativa dell'agente lo assoggetta al pagamento dell'indennità e anche alla penale.

Situazione che si pone in contrasto con la regola di parità desumibile dall'art. 1750 c.c., il quale prevede, al comma 2°, che "se il contratto di agenzia è a tempo indeterminato, ciascuna delle parti può recedere dal contratto stesso dandone preavviso all'altra entro un termine stabilito" dalla legge; e, al comma 4°, stabilisce che "le parti possono concordare termini di preavviso di maggiore durata, ma il preponente non può osservare un termine inferiore a quello posto a carico dell'agente".



Del resto, secondo la consolidata giurisprudenza della Corte di Cassazione (sentenza n. 24274 del 14 novembre 2006) "in tema di contratto di agenzia, l'art. 1750, comma quarto, cod. civ., nel porre la regola inderogabile secondo cui i termini di preavviso devono essere gli stessi per le due parti del rapporto, esprime un precetto materiale che vieta pattuizioni che alterino la parità delle parti in materia di recesso,

con la conseguenza che è nullo per frode a detto precetto (art. 1344 cod. civ.) il patto che contempli, in aggiunta all'obbligo di pagare l'indennità di mancato preavviso, una clausola penale a carico del solo agente che si renda inadempiente all'obbligo di dare preavviso. Vedasi anche, nello stesso senso, la pronuncia n. 24478 del 10 settembre 2021 e la recente n. 14048 del 26 maggio 2025.

*Supplemento digitale a Milano Finanza*  
DIRETTORE ED EDITORE Paolo Panerai  
DIRETTORE ED EDITORE ASSOCIATO Gabriele Capolino

Milano Finanza Editori spa - Direzione e redazione:  
20122 Milano, via Burigozzo, 5  
Registrazione al Tribunale di Milano n. 983 del 28/12/2005

INSERTO A CURA DI  
Eleonora Pasetti e Igor Lanaia  
Tel. 02/67382939

ART E GRAFICA Arianna Cerri

# 37.373 GRAZIE

Record storico  
affluenza Elezioni Enasarco



 **ANASF**  
ASSOCIAZIONE NAZIONALE CONSULENTI FINANZIARI